

# ОАО «Техснабэкспорт» – глобальный поставщик ядерных материалов на мировой рынок

Пилипишин Д.В.,

Заместитель директора Департамента анализа мировых рынков ОАО «Техснабэкспорт»

Москва

08.06.2010



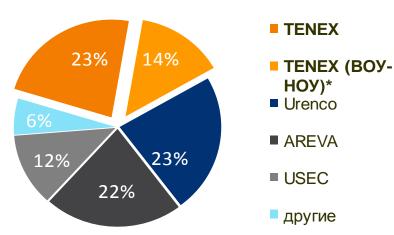


#### Позиция TENEX на рынке (1)

#### Продукты и услуги:

- обогащенный урановый продукт (ОУП)
- услуги по обогащению урана (ЕРР)
- услуги по конверсии урана, включая радиохимическую очистку
- сооружение заводов по обогащению урана за рубежом

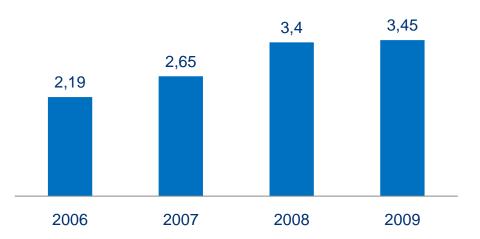
## Поставщики на рынке реакторов западного типа:



\* - поставки по соглашению «ВОУ-НОУ» размещаются на рынке США через компанию USEC

по оценке ОАО «Техснабэкспорт» без учета потребностей реакторов советского и российского дизайна

#### Годовой оборот, млрд. долл.



#### ОАО «Техснабэкспорт» -

- более трети доли услуг по обогащению урана для рынка реакторов западного дизайна;
- сформированный портфель контрактов более 18 млрд. долл. США (по данным на конец 2009 г.) и содержит контракты с поставками после 2020 года.

#### Позиция TENEX на рынке (2)



(на март 2010)	
Разубожено ВОУ	382.4 MT
Уничтожено боеголовок (Эквивалентно 7000 Мегатонн)	Около15 000
Поставлено НОУ в США (достаточно для выработки 4,6 триллионов киловат-часов электроэнергии)	11 050 MT U

С 1995 ~50% атомных электростанций США работает на уране, произведенном из российского ВОУ



#### Коммерческие поставки:

- Начало заключения ОАО «Техснабэкспорт» прямых коммерческих контрактов с энергокомпаниями США в рамках механизмов, предусмотренных Поправкой к СПАР от 01.02.2008;
- •на конец 2009 г. было заключено 6 контрактов на 3 млрд. долл.

#### Ключевые тенденции: атомный ренессанс



#### Выводы:

- •Рост интереса к атомной энергетики продолжается, несмотря на кризис
- •Ожидается развитие атомной энергетики в странах, ранее не имевших АЭС и не обладающим собственной промышленность ядерно-топливного цикла



#### Ключевые тенденции: атомный ренессанс



природный уран



конверсия



обогащение



реактор



комплексные поставки: реактор + топливо

#### Выводы:

• Атомный ренессанс и развитие атомной энергетики в странах, ранее ею не обладавших, вызывает рост интереса к поставкам комплексной продукции со стороны новых компаний-операторов

#### Ключевые тенденциина рынке ЕРР: смена технологии

Новые зарубежные заводы

**URENCO (Urenco USA)** 

**AREVA (Georges Besse II)** 

**General Electric (SILEX)** 

**USEC (American Centrifuge)** 

AREVA (Eagle Rock Enrichment Facility)

Переходный период

**Период технологического перевооружения** 

Закрытие газодиффузионных заводов

Комплексные риски строительства новых заводов

Завершение ВОУ-НОУ



#### Ключевые тенденции на рынке ЕРР: ВОУ-НОУ

#### ВОУ-НОУ:

- 3/4 пути пройдено, приближается завершение контракта ВОУ-НОУ •По завершении контракта ВОУ-НОУ рынок потеряет около 6 млн. ЕРР в год, что покрывает более 10 % от мировых реакторных потребностей •Контракт ВОУ-НОУ в большей степени источник первичных, а не вторичных поставок, т.к. в переработке материала задействованы производственные мощности, а поставки идут по долгосрочным контрактам
- •Для сохранения баланса на рынке материал ВОУ-НОУ должен быть замещен первичными, а не вторичными источниками поставок



#### Ключевые тенденции: географическая трансформация

#### Текущие центры производства и потребления



### Ключевые тенденции: географическая трансформация Новые центры производства и потребления



#### Ключевые тенденции рынка:

- •Рост интереса к развитию атомной энергетики как в странах, уже обладающих ей, так и не имеющих ни АЭС, ни промышленности ЯТЦ;
- •Технологическое перевооружение западной обогатительной отрасли привносит риски переходного процесса;
- •Приближающееся завершение контракта ВОУ-НОУ лишит рынок серьезного и надежного источника поставок;
- •Географическая трансформация рынка, формирование новых центров потребления и производства урана диктует необходимость образования и новых центров переработки урана.

## Направления работы Техснабэкспорта:

- •Увеличение рыночной доли, особенно в США и странах Азиатско-тихоокеанского региона;
- •Расширение прямых отношений с энергокомпаниями;
- •Предложение комплексного продукта (ОУП);
- •Использование всего набора рыночных инструментов, что позволяет предлагать заказчиками максимально гибкие условия поставок и гарантировать их надежность.

## СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!